

Wir suchen dich als

Mitarbeiter/in der Vertriebsunterstützung in Teilzeit



Als Softwarehersteller, der sich auf die Verbesserung von Betriebsprozessen spezialisiert hat, bieten wir innovative Lösungen für digitale Prozessoptimierungen von Außendienstern. Unsere Kunden sind mittelständische und größere Unternehmen, die auf unsere Expertise vertrauen.

Wir, die GML Gesellschaft für mobile Lösungen mbH, sind seit 2001 einer der führenden Lösungsanbieter im Enterprise Mobility Umfeld. Innovative Apps für den Außendienst im Vertrieb und Service sind unsere Kernkompetenz. Jeder von uns ist Spezialist auf seinem Gebiet und damit wertvoller Ratgeber sowie wesentlicher Erfolgsfaktor.

Als Team mit viel Freude und unermüdlichem Engagement entwickeln wir täglich die besten individualisierbaren und modular aufgebauten mobilen Lösungen für unsere Kunden.

Dein Spielfeld

- Deine Kernaufgabe ist die Kundenrecherche und Leadqualifizierung.
- Du übernimmst die Bedarfsanalyse und präsentierst unsere Software am Telefon.
- Du stellst qualifizierte Terminierungen für den Vertriebsleiter sicher.
- Auch die selbstständige Ermittlung und Selektion von Adressmaterial sowie die anschließende Bewertung von Neukundenpotenzialen zählt zu deinen Aufgaben.
- Darüber hinaus gehören die Verwaltung und Pflege von Kundendaten, sowie die Vertriebsphasenzuordnung über unser CRM-System zum Daily Business.
- Du arbeitest nicht allein, sondern bist Teil des Teams „Vertrieb und Marketing“.
- Die Leadgeneration ist deine persönliche Challenge und unser Motor des Erfolgs. Du wirst in unsere bestehenden Strukturen eingearbeitet.

Du passt zu uns, wenn du...

- eine abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich und erste oder mehrjährige Erfahrungen in der Vertriebsunterstützung, sowie im Kundenkontakt hast.
- Menschen am Telefon begeistern kannst.
- Kommunikationsstärke, gesunden Ehrgeiz und starke Kundenorientierung mitbringst.
- hartnäckig bist und „Neins“ dich nicht aus der Bahn werfen.
- sicher und freundlich am Telefon und per E-Mail kommunizieren kannst.
- technische Affinität mitbringst, sowie die Bereitschaft, Kenntnisse über unsere Lösungen zu erwerben.
- sicher mit den gängigen MS Office-Produkten umgehen und sehr gut auf Deutsch kommunizieren kannst.
- zuverlässig und zielorientiert arbeitest.
- verantwortungsbewusst und durchsetzungsstark bist.

Unsere Benefits – Das bieten wir dir

- Festanstellung mit leistungsgerechter Vergütung
- 30 Tage Urlaub, flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeiten
- Betriebliche Altersvorsorge & Job-Bike-Leasing
- Firmenevents sowie kostenlose Getränke und Snacks
- Moderne Arbeitsräume mit zeitgemäßem IT-Equipment
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Eine gute Arbeitsatmosphäre: Im Vertrieb ist ein positives Umfeld wichtig. Denn nur wer gut gelaunt ist, kann andere Menschen begeistern. Wir ziehen am gleichen Strang und motivieren uns gegenseitig, Bestleistungen zu erzielen und persönlich zu wachsen.

Wenn du dich angesprochen fühlst, freuen wir uns auf deine vollständigen Bewerbungsunterlagen, gerne auch per E-Mail unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins!

- GML Gesellschaft für mobile Lösungen mbH • Splieterstraße 70 • 48231 Warendorf
- Ansprechpartner: Frau Jacqueline Richter
- Telefon: 02581 / 941080 • E-Mail: bewerbung@gml.de • Web: www.gml.de

