

Wir suchen dich als

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

in Festanstellung zur Verstärkung unseres Teams. Als Softwarehersteller, der sich auf die Verbesserung von Betriebsprozessen spezialisiert hat, bieten wir innovative Lösungen für digitale Prozessoptimierungen von Außendienstern. Unsere Kunden sind mittelständische und größere Unternehmen, die auf unsere Expertise vertrauen.

Deine Aufgaben und Verantwortlichkeiten

- Akquise von Neukunden sowie Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Analyse der Kundenbedürfnisse und Erarbeitung individueller Lösungskonzepte
- Präsentation unserer Softwareprodukte und Beratung potenzieller Kunden
- Verhandlung von Vertragskonditionen und Abschluss von Verträgen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement und der Entwicklung, um Kundenfeedback in die Weiterentwicklung unserer Produkte einfließen zu lassen
- Marktbeobachtung und Identifikation von Trends im Bereich Prozessoptimierung und Digitalisierung
- Kontinuierliche Weiterentwicklung unserer Vertriebsprozesse

Qualifikationen (idealerweise bringst du einige der Folgenden mit)

- Fundierte Kenntnisse im Bereich Prozessoptimierung und Digitalisierung von Außendienstern
- Erfahrung bei Neukundengewinnung, auch über soziale Medien
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Softwarelösungen oder IT-Dienstleistungen
- Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick
- Eigeninitiative, Teamfähigkeit und hohe Kundenorientierung

Unsere Benefits – Das bieten wir dir

Wissen, Mut und Fairness sind die Grundpfeiler unseres Unternehmens. Wir bieten eine herausragende Firmenkultur, die intensiv gelebt wird: Hinterfragen ist erwünscht, Bildung wird belohnt, Querdenken bahnt neue Wege. Darüber hinaus gibt's dies obendrauf:

- Eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem innovativen Umfeld
- Attraktive Vergütung und Homeoffice-Möglichkeiten
- Ein motiviertes Team und flache Hierarchien
- Ein spezialisiertes Team für die Erstkontaktgewinnung, sodass du dich auf die Bearbeitung qualifizierter Kontakte konzentrieren kannst
- Individuelle Entwicklungsperspektiven und Gestaltungsräume
- Modernste und flexible Produkte, die auf Kundenbedürfnisse angepasst werden können
- Fahrzeug auch zur privaten Nutzung & Job-Bike-Leasing

Wenn du dich angesprochen fühlst und Teil unseres Teams werden möchtest, freuen wir uns auf deine vollständigen Bewerbungsunterlagen, gerne auch per E-Mail unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins!

Wir, die GML Gesellschaft für mobile Lösungen mbH, sind seit 2001 einer der führenden Lösungsanbieter im Enterprise Mobility Umfeld. Innovative Apps für den Außendienst im Vertrieb und Service sind unsere Kernkompetenz. Jeder von uns ist Spezialist auf seinem Gebiet und damit wertvoller Ratgeber sowie wesentlicher Erfolgsfaktor.

Als Team mit viel Freude und unermüdlichem Engagement entwickeln wir täglich die besten individualisierbaren und modular aufgebauten mobilen Lösungen für unsere Kunden.



- GML Gesellschaft für mobile Lösungen mbH • Splieterstraße 70 • 48231 Warendorf
- Ansprechpartner: Frau Jacqueline Richter
- Telefon: 02581 / 941080 • E-Mail: bewerbung@gml.de • Web: www.gml.de